



2023 年度中国橡胶机械行业销售统计出炉篇

Sales statistics for China's rubber machinery industry of 2023 have been released

经全国橡塑机械信息中心、《橡塑技术与装备》杂志社、中国橡塑装备线上平台对全国近百家主要橡胶企业调查统计，2023 年中国橡胶机械行业市场整体状况全面增长，国内及出口销售增长明显。行业创新集中度高，呈大集团化、平台化趋势，龙头企业上升明显，特别是高精专特产品为主要增长点。

经调查统计，全国近百家橡胶企业全行业销售额

突破 236 亿元大关，2023 年中国橡胶机械行业根据申报排名前三十名总销售收入突破 227 亿元人民币，较 2022 年度上升 30.46 个百分点，出口销售收入达 76 亿，出现 26.67% 的增长，前 30 名企业销售额均过亿元，个别企业呈倍数增长，从业人员数量基本持平。

2024 年第一季度，橡胶企业再次强势爆发，全球目光聚焦中国。2024 年中国经济活力和潜力全面释放，预测中国橡塑行业又会迎来大发展之年。

2024 年我国橡胶机械产业发展仍会保持稳定增长态势，橡塑行业将以更崭新态、更精细化、更可持续的态势迎来蓬勃发展。

纵观 2023 年橡胶机械行业，仍彰显三大特点：

(1) 全国橡胶机械行业销售收入产值及出口创汇大幅增长，整体盈利状况较好，利润有所改善，优质创新产品、高精专特产品已凸显新经济增长点。

(2) 全行业转型升级调结构已见明显成效，智能制造、绿色产业、品牌战略、产学研市结合依旧为企业发展驱动力。

(3) 国际化成为中国橡胶机械行业创突破点，走“跨领域、品牌打造、项目总承包”的路子已见成效，成为橡胶机械企业发展的重要驱动力。

现将参与 2023 年销售产值统计申报的前 30 名企业列出，详见附表。

附表 2023 年中国橡胶机械企业前 30 名销售统计 (RMB)

2023 排名	企业名称	2023 橡胶机械销售收入 / 万元	2023 橡胶机械出口销售收入 / 万元	2023 橡胶机械生产总台数 / 台	2023 从业人数 / 人	2022 排名
1	山东豪迈机械科技股份有限公司	716 580.87	331 435.79	2 5100	12 529	1
2	软控股份有限公司	402 100.00	139 700.00	-	4 063	2
3	大连橡胶塑料机械有限公司	205 617.00	56 887.00	299	1 747	4
4	萨驰智能装备股份有限公司	173 000.00	-	-	-	3
5	天津赛象创业投资有限责任公司	67 385.10	27 761.65	216	860	7
6	巨轮智能装备股份有限公司	66 495.00	12 185.00	5 012	1 285	5
7	桂林橡胶设计院有限公司	62 600.35	28 900.66	122	124	6
8	益阳橡胶塑料机械集团有限公司	44 603.80	7 333.00	234	458	9
9	青岛海琅控股有限公司	42 989.17	2 416.73	400	700	15
10	大连华韩橡塑机械有限公司	42 519.00	10 813.00	615	580	8
11	桂林橡胶机械有限公司	40 527.00	15 513.00	150	477	10
12	东毓(宁波) 油压工业有限公司	37 000.00	19 000.00	110	160	11
13	华晟(青岛) 智能装备科技有限公司	36 108.00	9 600.00	300	500	12
14	大连第二橡塑机械有限公司	35 000.00	6 000.00	495	312	14
15	中化(福建) 橡塑机械有限公司	30 045.00	3 109.00	199	344	13
16	华澳科技(苏州) 股份有限公司	29 688.00	29 525.00	198	60	-
17	万向新元科技股份有限公司	26 527.00	7 333.00	-	-	16
18	福建建阳龙翔科技开发有限公司	25 362.00	13 816.00	98	288	22
19	无锡双象橡塑机械有限公司	23 917.00	4 461.00	285	210	17
20	北京马赫天诚科技有限公司	21 070.00	3 300.00	310	230	19
21	江阴市勤力橡塑机械有限公司	21 000.00	-	-	-	21
22	烟台富瑞达机械有限公司	16 520.00	10 100.00	65	82	23
23	桂林中昊力创机电设备有限公司	16 000.00	3 000.00	32	128	26
24	无锡全锦和科技有限公司	15 410.00	1 150.00	236	180	20

2023 排名	企业名称	2023 橡胶机械 销售收入 / 万元	2023 橡机出口销 售收入 / 万元	2023 橡机生产总 台数 / 台	2023 从业人数 / 人	2022 排名
25	上海合威橡胶机械工程有限公司	15 378.00	7 339.00	83	102	27
26	余姚华泰橡塑机械有限公司	14 922.82	930.25	930	118	28
27	联亚智能科技(苏州)有限公司	13 500.00	1 100.00	132	270	25
28	绍兴精翔机械制造有限公司	12 557.00	3 015.69	102	121	24
29	建德市新安江气动元件有限公司	10 249.00	4 800.00	2 200	116	29
30	厦门洪海机械有限公司	10 087.00	312.00	30	110	-
	合计	2 274 758.11	760 836.77	37 953	26 154	

注：

1. 表列数据由各公司上报提供（数据处“-”表示未上报或无数据）；
2. 表列数据未经过官方审计，因财务统计困难，个别企业产值含部分非橡机产品销售额；
3. 根据企业上报产值数据整理排名，如有不妥之处请予以指正；
4. 本统计由全国橡塑机械信息中心秘书处负责解释。

全国橡塑机械信息中心、《橡塑技术与装备》杂志社、中国橡塑装备线上平台 独家提供

2024 年橡机行业继续牛市

The rubber machinery industry continues to maintain an upward market in 2024

自 2020 年开始的橡胶机械结构性牛市在 2023 年继续，2024 年有进入疯牛的迹象。2023 年橡胶机械行业主要经济指标销售收入、出口交货值及利润均呈现全面增长局面。我国橡胶机械行业 2023 年总销售收入达到 158 亿元，增长 14.9%，总出口创汇 7 亿美元，同比增长 7.7%。利润指标大幅改善，首次无亏损企业。现行业大多数企业承接订单较多，尤其是半钢轮胎投资火爆，主流橡胶机械订单都已饱满。2024 年大多橡机企业开局就产销两旺，满负荷运行。预计 2024 年橡胶机械行业为大牛市，销售收入两位数增长为大概率事件。

1 橡胶机械销售收入两位数增长

中国化工装备协会橡胶机械专业委员会对全国 22 家主要橡胶机械厂家 2023 年主要经济指标统计，2023 年橡胶机械总销售收入为 117.5 亿元，增长 13.2%。以此推算，我国橡胶机械全行业 2023 年总销售收入达到 158 亿元，增长 14.9%。2023 年上半年橡机行业大多企业开机率不足，但下半年好转，尤其 9 月后产销两旺。销售收入较高的企业主要有软控股份、萨驰集团、大连橡塑机械、中化桂林工程、天津赛象、益阳橡机、桂林橡机、大连第二橡塑机械、青岛海琅备及福建天华。销售收入上涨为主流，22 家企业中 18 家上涨，2 家持平，2 家稍下降。前三强的销售收入为 70.72 亿元，占总销售收入 44.8%，与上年基本

持平。前十强的销售收入为 102.86 亿元，占总销售收入 65.1%，同比下降 1.2 个百分点，行业集中度稍下降。2024 年由于我国掀起半钢胎投资热，对橡胶机械订单需求火爆，现我国主要橡机企业订单都排满全年，行业开机率创近年新高。预测 2024 年我国橡胶机械行业销售收入增长幅度将在 20% 以上。

2 行业赢利水平较低

对参与报表单位统计，增长幅度在 325% 以上，利润较上年同比增长企业占多数，亏损企业个数为 0，这是近年少有的好现象。2023 年行业订单主要集中在工程胎机械，产品总体毛利水平相对高些，钢材等原材料价格稳中有降。另一原因是部份企业在 2022 年延迟交货产品随着轮胎企业形势变好在下半年交货，改善了这些企业经营状况。申报企业新产品产值相比上年同期下降 15%。行业从业人数基本持平，资产负债率稍有提高。现在橡机行业订单充足，开机率高，钢材等原材料价格基本稳定，预计行业利润指标在 2024 年继续向好概率较大。

3 出口创汇持续增长

对参与报表单位统计，出口交货值 35.6 亿人民币元，同比增长 5.6%，推算我国 2023 年我国橡胶机械行业总出口创汇 7.0 亿美元，同比增长 7.7%。出口交货值较高的有软控股份、大连橡塑机械、天津赛象、中化桂林工程、华澳设备、萨驰集团、桂林橡机、万向新元科技、大连第二橡塑及益阳橡机等。参与报表

橡机行业总出口交货值占总销售额比率为 30.31%，与去年基本持平。出口增长主要原因是近年我国轮胎行业在国外尤其是东南亚启动新建 / 扩建轮胎项目较多，对橡胶机械需求较多，我国橡机企业承接了我国大量海外轮胎投资项目订单。另一个原因疫情放开，米其林等世界轮胎巨头轮胎投资恢复疫情前水平，国际上对橡胶机械需求增加。同时我国人民币对美元持续贬值有利于我国橡胶机械出口。2024 年我国轮胎海外投资项目大多继续，世界轮胎巨头投资项目增加，人民币对美元汇率贬值至 7 元以上，这些对橡胶机械出口形成利好。预计 2024 年出口创汇保持增长是大概率事件，但增长幅度不会太大。

陈维芳 供稿

青岛双星：重大资产重组交易预案出炉 公司股票复牌

Qingdao Double Star: Major asset restructuring trading plan released, and company stocks resume trading

4 月 8 日，青岛双星披露交易预案，以发行股份加少量现金方式，取得锦湖轮胎株式会社（KUMHO TIRE CO., INC.）45% 的股份，并配套募集不超过 8 亿元的资金，用于支付现金对价、补充流动资金或偿还债务。公司股票将于 4 月 9 日开市起复牌。

重组整合 注入锦湖轮胎优质资产

交易预案显示，青岛双星拟向星投资基金有限合伙人（LP）双星集团、城投创投、国信资本发行股份，并通过其全资子公司叁伍玖公司向星投资基金普通合伙人（GP）双星投资、国信创投支付现金，以购买星投资基金全部财产份额。同时，以发行股份的方式取得双星集团持有星投资基金子公司星微国际 0.028 5% 的股权，从而取得锦湖轮胎 45% 的股份，实现控股。

同时，青岛双星拟采用询价方式向包括双星集团在内的不超过 35 名特定投资者发行股份募集配套资金不超过 8 亿元，用于支付现金对价、补充流动资金或偿还债务。其中，双星集团拟认购募集配套资金金额为不低于 5 千万元且不超过 2 亿元，表明了大股东持续支持青岛双星发展的信心。

本次交易完成后，锦湖轮胎将成为青岛双星的控股子公司，不仅可以有效解决同业竞争问题，还有利于提升青岛双星的资产规模及盈利能力，更好地助力锦湖轮胎发展，并拓展未来发展空间。

协同发展 打造行业领先上市公司

根据锦湖轮胎披露的 2023 年财务年报，营业收入突破 4 万亿韩元（约合人民币 219 亿元），较 2020 年增长 86%，营业利润为 4 110 亿韩元（约合人民币 22 亿元），较 2022 年增长 1 677%。锦湖轮胎营业收入和营业利润均创历史新高，成为全球增长速度最快的主流轮胎企业之一。

根据青岛双星披露的 2023 年财务年报，营业收入约 47 亿元，同比增长 19%。资产注入后，以 2023 年推算，重组后的青岛双星营业收入预计超过 260 亿元，有望成为中国轮胎营收最高的上市公司。

双星集团控股锦湖轮胎以后，持续加大研发投入，技术和产品水平得到极大提高，高性能、高品质产品分别在欧洲和美国的测试中位列前茅，在 2023 年成功为世界顶级新能源车厂配套。今年 3 月，海外知名汽车媒体《Autobild》对 50 款不同品牌的 205/55R16 规格轮胎进行了测评，锦湖轮胎的 Ecsta HS52 综合性能位居第二位，其中干地制动性能与德国马牌并列第一，表明锦湖轮胎的技术和产品达到全球第一阵营的水平，极大地提高了锦湖轮胎形象。

本次交易完成后，青岛双星不仅会成为从事轮胎业务的全球化专业平台，而且有助于实现业务结构及布局优化，发展新质生产力，进一步提高双星轮胎和锦湖轮胎的整体业务规模和市场竞争力，打造行业领先的上市公司。

编自“中国轮胎商务网”

NYCOA 将推出不含增塑剂的长链聚酰胺产品组合

NYCOA will launch a long chain polyamide product portfolio without plasticizers

美国 NYCOA 是一家工程聚酰胺树脂制造商，准备推出 NXTamid L，这是一种专有的长链聚酰胺（PA），可在各种应用中取代 PA11 和 PA12。

NYCOA 与一些领先的长链聚酰胺树脂终端用户合作开发了一种替代解决方案，该解决方案与传统进口树脂相比具有多种优势。几十年来，原始设备制造商和加工商依赖于从欧洲和亚洲进口，这些进口产品不仅关税高昂，而且还受到短缺和供应链中断的影响。

NXTamid L 的性能优于 PA12 和 PA11

根据不同的应用，NXTamid L 的性能与传统 PA12 和 PA11 树脂相当或更加优异，同时提供广泛的

定制选项。该材料具有比 PA12 更高的使用温度，并提供了出色的灵活性和耐化学性。它也更具有可持续性，某些等级的生物含量超过材料成分的 50%。

NYCOA 销售副总裁 Bill Baker 表示：“每当北美市场出现长链聚酰胺短缺或供应中断时，我们的客户都会向我们寻求替代解决方案。我们通过创新的解决方案满足了客户和市场的需求，该解决方案不仅具有同等的性能，而且具有多功能和可持续性。国内原始设备制造商和加工商现在可以确保稳定的供应，以满足他们在各种交通、体育用品和工业应用方面的生产需求。”

不含增塑剂的选项

NXTamid L 最大的优点是，客户可以选择完全不含增塑剂，而不会影响机械性能。

树脂制造商和混配商广泛使用 BBSA（正丁基苯磺酰胺）等增塑剂来软化基础聚酰胺树脂。增塑剂的分子量较低，在复合/加工过程中以及使用寿命期间往往会迁移出，特别是在较高温度下。这种迁移会导致材料的机械性能发生变化，使其变得更硬，还会导致管道行业中的密封件和垫圈过早磨损。

此外，增塑剂本身也引起了环境和健康问题。NXTamid L 提供不含增塑剂的解决方案，与其他增塑长链聚酰胺相比，具有更好的长期稳定性。Bill Baker 表示，NYCOA 受到了众多客户的关注，他们正在寻求下一代不含增塑剂的替代品。不含增塑剂的 NXTamid L 等级已经以商业数量供应给多个客户。

更高的熔融温度，更低的吸湿性

NXTamid L 的其他一些优点包括比 PA12 和 PA11 更高的熔融温度、更低的吸湿性以及更好的尺寸稳定性。该材料的尺寸稳定性是区别于 PA 6 和 PA66 等短链尼龙的另一个重要特性。它对各种醇类、工业化学品和氯化锌具有优异的耐化学性，使其成为运输和管道市场的理想选择。

NYCOA 的 NXTamid L 产品组合包括针对各种应用和加工技术（例如注塑、挤出、滚塑和吹塑）而设计和优化的等级。

NYCOA 还指出在北美当地采购材料具有显著的环境效益。研究表明，与在欧洲和亚洲生产和通过海上运输的材料相比，在当地生产的树脂可以帮助减少大量与运输相关的碳排放。

摘自“PUWORLD”

普利司通企业卓创中心正式落户无锡高新区，携手共绘未来发展新蓝图

Bridgestone Enterprise Innovation Center has officially settled in Wuxi High tech Zone, working together to draw a new blueprint for future development

近期，普利司通企业卓创中心项目签约仪式于无锡举行。普利司通（中国）投资有限公司总经理兼 CEO 奥古斯丁·佩德罗尼到访无锡高新区。无锡高新区党工委书记、新吴区委书记崔荣国与奥古斯丁·佩德罗尼一行会谈，并共同出席项目签约仪式。该项目将为无锡高新区的产业发展带来新的机遇和活力，为普利司通加大在华业务投资注入新的动力。

普利司通（中国）投资有限公司自 2003 年在无锡高新区建厂以来，一直与当地保持着紧密合作关系。如今，普利司通已在无锡建立了涵盖生产、研发、培训等多方面的综合布局，成为普利司通在中国投资业务布局最为集中的城市之一，更展现出普利司通深耕中国的前瞻性和决心。

新签约的普利司通企业卓创中心将充分利用无锡高新区的区位优势和专业人才集聚的特点，先行启动财务共享管理中心（FSSC）业务。该中心将通过再造和技术创新，全面整合普利司通各地生产工厂和销售业务据点的财务管理职能，实现财务管理的一体化和财务制度的一致化，为公司未来的发展提供更加高效、精准的支持。

普利司通（中国）投资有限公司总经理兼 CEO 奥古斯丁·佩德罗尼表示：“普利司通与无锡高新区有着悠久的合作历史，我们看好无锡高新区的发展前景。普利司通集团加大对中国市场的投资，这一战略举措符合普利司通的中长期业务发展计划，即通过优化生产布局和业务组合，提高运营效率和可持续发展能力，构建一个强大的普利司通。未来，集团也将持续加强与无锡高新区的交流协作，进一步提高产能，加快产品科技创新力度，赋能中国区业务向纵深发展，为无锡高新区的汽车零部件制造业高质量发展做出积极贡献。”

目前，企业卓创中心项目已在无锡轮胎工厂内开展业务试运营。未来，普利司通将继续深耕中国市场，通过整合优质资源，不断提升产品质量和服务水平，为中国本土消费者提供更加优质的产品和服务。

摘自“中国轮胎商务网”

(R-03)